

Crea la oferta High Ticket de tu programa estrella:

Si no has validado, empieza con servicio. Después, pasa a formación para captar más clientes, sin que te drene energía.

Define tu formación o servicio estrella de +1500€:

- **Mercado:** área de tu actividad profesional. Existen 4 para marca personal: salud, dinero, amor y desarrollo personal.
- **Sector:** segmento específico dentro de tu mercado: Por ejemplo, psicología (salud), marketing (dinero), coaching (desarrollo personal), relaciones (amor) ...
- **Nicho:** segmento específico dentro de tu sector. Por ejemplo, para psicología: autoestima, relaciones de pareja, trastornos de ansiedad, trastornos alimenticios...
- **Subnicho:** segmento específico dentro de tu nicho. Puede ser por especialización, herramientas, estrategias, momentum del cliente...

- **Destino:** resultado deseado *súper atractivo* que lograrán trabajando contigo en una sola frase. Tiene que ser *corto y simple*.
- **Cliente ideal:** perfil psicográfico de **alto nivel de consciencia** (sabe qué problema tiene) con el que quieres trabajar: dolor principal, objeciones, mitos, deseos y obstáculos.
- **Oferta irresistible:** solución. Estructura: **3 fases + 3 bonus** para que el valor percibido sea muy superior al precio.

PD: Calibra 2-3 meses de soporte personalizado, según tu caso.

